

# Femagri apresenta novas técnicas sustentáveis para a cafeicultura

Promovida pela Cooxupé, feira reuniu 125 expositores e atraiu mais de 32 mil visitantes este ano PÁGs. 10 e 11



Baixe um leitor de QR Code, use a câmera para acessar o nosso site.

<p><b>Startup monitorará mais de 2 milhões de hectares no País</b></p>  <p>PÁG. 3</p>	<p><b>Cerealista Felgran celebra 40 anos de fundação</b></p>  <p>PÁG. 11</p>	<p><b>Multinacional promoveu treinamento em São João da Boa Vista</b></p>  <p>PÁG. 15</p>
---	--	--

# Imposto de Renda: declaração deve ser feita até o dia 28 de abril

Ausência da escrituração do livro caixa prevista na lei implica multa à razão de 20% da receita bruta do ano-calendário

O produtor rural tem até o dia 28 de abril para fazer a declaração do Imposto de Renda Pessoa Física (IRPF 2020). O tributo é aplicado em todo o território nacional e exige que os brasileiros prestem conta de suas despesas e ganhos realizados nos últimos 12 meses. É preciso que todos os contribuintes comprovem o pagamento a Receita Federal dentro do prazo estipulado, caso contrário ficam em situação de irregularidade com o governo federal. O valor que deverá ser declarado é referente aos meses de 2019 e do caixa de entrada e saída do trabalhador. O IRPF 2020 é destinado a grupos específicos.

O resultado da exploração da atividade rural exercida pelas pessoas físicas é apurado mediante escrituração do livro caixa, abrangendo as receitas, as despesas de custeio, os investimentos e demais valores que integram a atividade. Diante disso, o contribuinte deve comprovar a veracidade das receitas e despesas escrituradas, mediante



Receita Federal já está recebendo as declarações do IRPF 2020

a apresentação de documentação idônea. A ausência da escrituração do livro caixa prevista na lei implica multa à razão de 20% da receita bruta do ano-calendário. A

escrituração consiste em assentamentos de receitas, despesas de custeio, investimentos e demais valores que integram o resultado da atividade rural no livro caixa. De acordo com a Instrução Normativa (IN) SRF nº 83, a escrituração deve ser realizada até a data prevista de entrega da Declaração de Ajuste Anual.

Quando a receita bruta total auferida no ano-calendário não exceder

a R\$ 56 mil, é permitida a apuração mediante prova documental, dispensada a escrituração do livro caixa, encontrando-se o resultado pela diferença entre o total das receitas e o das despesas/investimentos.

A entrega deste material deve ocorrer até o final do prazo para a Declaração do Imposto sobre a Renda da Pessoa Física do respectivo ano-calendário.

## PRODUTOR RURAL FIQUE ATENTO AOS PRAZOS!

Faça sua declaração do Imposto de Renda  
Fazemos Escrituração do Livro Caixa do Produtor Rural



**Escritório Contábil Ipiranga**

*Donizeti Cachola*

Contador - CRC 1SP108.310

**Fone: (19) 3641-1078/3643-1512**

Rua Dr. Moacir Troncoso Peres, 610 - Centro  
Vargem Grande do Sul - SP - CEP 13880-000  
email: dcachola@uol.com.br



Circulação: Vargem Grande do Sul, Aguai, Águas da Prata, Casa Branca, Caconde, Campinas (Ceasa), Dinolândia, Espírito Santo do Pinhal, Itobi, Itapetininga, Mococa, Santa Cruz das Palmeiras, Santo Antônio do Jardim, São João da Boa Vista, Mogi Mirim, São Sebastião da Gramma, São José do Rio Pardo, Jau, Tambaú, Tapiratiba, Porto Ferreira, Ribeirão Preto, Bauru e Lençóis Paulista. Em Minas Gerais: Sacramento, Araxá, Poços de Caldas e mais alguns municípios do triângulo mineiro.

## EXPEDIENTE

O Jornal do Produtor é uma publicação mensal, editado à Rua das Mercedes, 391 - Sta Terezinha, Vargem Grande do Sul - SP.  
jornaldoprodutor@gmail.com | Fone: (19) 3641-3297

**Jornalista Responsável:**  
**Bruno Manson - MTb 46.896**

**Diagramação: Lucas A. Barros**

**Publicidade e fotos:**  
**Fernando W. Franco (19) 99310-5700**

**Redes sociais**  
**Patrick de Paula Heleno**

**Impressão: Grafica Democrata Rio Pardo**

## ERRATA

Na matéria "Antônio Geraldo Margoto investe no cultivo de pitaia", publicada na edição de fevereiro de 2020, consta uma informação incorreta a respeito da fruta. Ao contrário do que foi publicado na página 6, a pitaia tem baixo índice de calorias.

## COMERCIAL GOMES DOTA

VEÍCULOS E MÁQUINAS AGRÍCOLAS  
VENDAS - COMPRAS - CONSIGNAÇÃO

HILUX SRV AUTO 2010	JEEP RENEGADE LONGITUDE AUTO 2018	HILUX SRV AUTO 2013
F 250 XLT C.SIMPLES 2001	A 10 EXECUTIVA COMP 2010	HILUX SRV AUTO 2013
FIAT TORO VOLCANO AUTO 2019	PAJERO DAKAR V6 FLEX AUTO 2015	F 250 XLT MAXX POWER 2009

www.comercialgomes.com comercialgomes.cb@bol.com.br **(19) 3671-1700**  
ROD. SP 340 S/N KM 237 - BAIRRO INDUSTRIAL - CASA BRANCA - SP

# Startup monitorará mais de 2 milhões de hectares no País

Perfect Flight firmou contrato com a SLC Agrícola, uma das maiores produtoras mundiais de grãos e fibras

DIVULGAÇÃO/PERFECT FLIGHT

Sustentabilidade é a palavra de ordem no campo. Por isso, é cada vez maior o número de empresas que buscam ferramentas que otimizam as operações e auxiliam na preservação ao meio ambiente. Neesse sentido, a empresa Perfect Flight, startup de São João da Boa Vista que atua no georreferenciamento e aplicação aérea de defensivos e insumos, passa a ser aliada de grandes grupos agrícolas.

Este é o caso da SLC Agrícola, uma das maiores companhias do segmento em que atua e que acaba de fechar contrato com a empresa sanjoanense. No total, mais de 2 milhões de hectares de área processada serão monitorados – área equivalente a do Estado de Sergipe –, impactando diretamente na performance e preservação ambiental das plantações de soja, milho e algodão da produtora.

Segundo Leonardo Luvezuti, gestor de operações da Perfect Flight, este é o maior projeto de monitoramento e gestão de pulverização aérea até então implantado. “Somos pioneiros no desenvolvimento dessa tecnologia, atendemos empresas nacionais e multinacionais de grande impacto no agronegócio. Porém, o total de área monitorada em que trabalhamos para gerar dados e agregar valor ao produto será o maior, até hoje, em um único contrato na agricultura mundial. Estamos animados com esse desafio”, explicou.

Ao longo da celebração contratual, a ferramenta será customizada para atender as premissas tecnológicas da SLC, o que acontecerá de forma colaborativa entre as partes. “O objetivo é fazer o sistema da startup se tornar cada vez mais aderente aos propósitos da companhia agrícola e aumentar a sinergia entre as duas empresas”, afirmou Luvezuti.

## TECNOLOGIA

Com o sistema desenvolvido pela



Perfect Flight: projeto de monitoramento e gestão de pulverização aérea é o maior até então implantado no mundo

Perfect Flight, é possível estabelecer melhores índices de assertividade na aplicação de defensivos agrícolas, por meio de dados que ajudam a preservar recursos naturais e a evitar desperdícios de produtos e o excesso no uso de defensivos.

Ao final, é possível gerar um relatório completo, com gráficos que apontam a quantidade de produto utilizado e o trajeto percorrido pela aeronave. Além disso, a startup também minimiza a deriva, atuando na “precision spray” ao produtor, ou seja, promove maior uniformidade nas aplicações, consequentemente reduzindo falhas e desperdícios, melhorando a qualidade da pulverização.

De acordo com Luiz Pannuti, coordenador de Fitossanidade da SLC Agrícola, com o software da Perfect Flight será possível galgar mais um degrau dentro das premissas da empresa, que são melhorar a qualidade da produção e preservar os recursos naturais. “A aplicação aérea de defensivos agrícolas é uma importante

operação em nosso sistema de produção. Até o momento, a empresa tinha apenas indicadores de rendimento operacional, mas pouco se podia controlar a qualidade da atividade. Acreditamos que a Perfect Flight nos ajudará a acompanhar os resultados de uma forma mais assertiva, permitindo uma tomada de decisão mais rápida, garantindo melhor eficiência e mais controle de passíveis ambientais”, disse.

O contrato teve início em janeiro e tem validade de um ano, porém, o acordo poderá ser estendido se as métricas de qualidade previstas forem atingidas. “Já registramos assertividade de 90% na pulverização com o uso do software e essa é a nossa meta com a SLC. Vamos mostrar que controlando o uso de defensivos conseguimos aumentar a produtividade e agregar valor ao produto final”, contou Leonardo.

## A STARTUP

Fundada em São João da Boa Vista em 2015 pelos empresários Kriss

Corso e Josué Corso, a Perfect Flight foi desenhada para suprir falhas de rastreabilidade na pulverização de defensivos agrícolas. Uma equipe de especialistas desenvolveu um sistema computacional em nuvem capaz de ler os dados gravados nos arquivos do GPS da aeronave e gerar um relatório com um mapa visual da aplicação e informações que possibilitam analisar a qualidade da ação. É uma ferramenta que permite visualizar com precisão, por meio de mapas e índices, qual foi a qualidade e o rendimento da atividade, evitando sobreposições e desperdícios. Atualmente, o sistema também oferece um relatório ambiental, que mostra os parâmetros de segurança de áreas restritas. Além da sede em São João da Boa Vista, a Perfect Flight tem um escritório em Ribeirão Preto e faz parte do hub de inovação da Raízen, o Pulse, em Piracicaba. Seguindo o crescimento da startup, em 2019 foi anunciada a entrada de um novo investidor, o empresário Norival Bonamichi.

## RANGER

4X2 DIESEL AUTOMÁTICA

DE R\$ 149.982,00 POR

# R\$ 124.900,

Valor para cor sólida.

DESCONTO PARA PRODUTOR RURAL OU CNPJ

**+BÔNUS DE R\$5.000,00**

NA AVALIAÇÃO DA SUA PICK-UP USADA NA TROCA.

**5 ANOS GARANTIA**

**RAÇA FORTÉ**

Promoção válida até 31/03/2020 ou enquanto durar o estoque. RANGER XLS (J100) Cabine Dupla 2.2 Diesel 4x2 AT, cor sólida Vermelho Bari, a partir de R\$124.900,00 à vista na modalidade Venda Direta Produtor Rural ou CNPJ. BÔNUS de R\$5.000,00 na avaliação do seu usado, válido para pickups de mesma categoria a partir de 2013. Imagens ilustrativas. Crédito sujeito a aprovação.

No trânsito, dê sentido à vida.

**DIVEMFORD.COM.BR**

@forddivem Divem Ford Divem Ford

**ITAPIRA**  
Av. Castro Alves, 220  
19 3863.1000 19 9 9764.6938

**MOGI MIRIM**  
R. Padre Roque, 2855  
19 3814.5000 19 9 9762.2819

**SÃO JOÃO DA BOA VISTA**  
Av. Dr. Durval Nicolau, 1114  
19 3635.2000 19 9 9652.4968

# Sicredi União PR/SP promove assembleia em Vargem Grande do Sul

Cooperativa vem crescendo de maneira sólida, estando cada vez mais presente na região

FERNANDO FRANCO/JORNAL DO PRODUTOR



Encontro reuniu mais de 400 cooperados na SBB

A Sicredi União PR/SP promoveu no dia 5 de fevereiro a sua assembleia de prestação de contas em Vargem Grande do Sul. O evento foi realizado na Sociedade Beneficente Brasileira (SBB) e contou com a participação de aproximadamente 400 cooperados.

O encontro foi conduzido por Rogério Machado, diretor executivo da cooperativa e teve a abertura realizada por Daniela Doval, gerente da unidade vargengrandense. Na ocasião estiveram presentes também o gerente regional de desenvolvimento Júlio Cesar de Alcântara, colaboradores da agência local e autoridades municipais, como o prefeito Amarildo

Duzi Moraes, o presidente da Câmara Paulo César Costa e demais vereadores.

## CRESCIMENTO

Durante a assembleia, Machado apresentou os números da cooperativa, que vem crescendo de maneira sólida, estando cada vez mais presente na região. De acordo com ele, a Sicredi União PR/SP apresentou R\$ 467 milhões em patrimônio líquido, o que representou um crescimento de 24% em relação a 2018. Também foram firmados R\$ 2,5 bilhões em Operações de Crédito (19% a mais que no ano anterior), além de R\$ 3,70 bilhões em Recursos Totais (nú-



Equipe Sicredi PR/SP organizou a assembleia em Vargem

mero 25% superior ao período anterior), R\$ 5,1 bilhões em Ativos Totais (um crescimento de 26%) e R\$ 54,1 milhões em resultados, o que superou a meta de 45%.

O diretor executivo ainda destacou que, além de gerar bons resultados, a Sicredi União PR/SP busca sempre ser relevante junto à comunidade e fazer a diferença na vida de cada cooperado.

## NOVAS UNIDADES

Em meio ao encontro, a Sicredi União PR/SP anunciou a abertura de novas agências – como em Divinolândia e Itobi, por exemplo –, o que mostra um crescimento da presença e a for-

ça da cooperativa na região. Além disso, também foi apresentada a destinação dos resultados e recursos advindos do Fundo de Assistência Técnica, Educacional e Social (Fates). A reunião ainda contou com a eleição dos membros do conselho de administração. Vale destacar que para serem ratificadas as decisões nas assembleias, o ciclo de eventos será encerrado em uma Assembleia Geral Ordinária (AGO) agendada para o dia 23 de março em Maringá (PR).

Ao final do evento, representantes da Sicredi União PR/SP, autoridades, cooperados e convidados participaram de um jantar oferecido pela cooperativa.

## MISTURADOR DE ADUBO

FERTIPLANTA IND. E COMÉRCIO DE FERTILIZANTES LTDA

Elaboramos vários tipos de fórmulas para plantio: Milho, Soja, Batata, Laranja, Feijão, etc, e também de acordo com análise de solo.

SÍTIO SÃO CAMILO - ZONA RURAL - VARGEM GDE. DO SUL  
FONES: (19) 3641-1814 / 3641-2485 / 99653-0705  
EMAIL: FERTIPLANTA@FERTIPLANTA.COM.BR

# LINHA AGRÍCOLA

## ATENDEMOS TODA A REGIÃO

### PNEUS PARA TRATORES • MÁQUINAS • CAMINHÕES

Temos encerados, cordas, macacos e muito mais

# MANO PNEUS

Mais de 20 anos de tradição e qualidade

Rua Antônio Reis de Oliveira, 47  
Jardim São José - Vargem Grande do Sul - SP  
Telefax: (19) 3641-4545

Renault DUSTER OROCH

DESCONTO DE **15,5%**

DESCONTOS VENDA DIRETA **CNPJ**

Renault MASTER CHASSI

DESCONTO A PARTIR DE **18%**

Tel: 19 9 9717.5381 **São João da Boa Vista**  
www.hazul.com.br Av. Doutor João Batista de Almeida Barbosa, 80

@hazulrenault  
Hazul Renault  
Hazul Renault

**HAZUL**

RENAULT  
Passion for life

Condições válidas até 31/03/2020 ou enquanto durar o estoque exclusivas para Venda Direta CNPJ. Duster Oroch 1.6 Express 2019/2020 MT com descontos de 15,5% na cor branca sólida. Master Chassi com descontos a partir de 18% na cor branca sólida. Crédito sujeito a aprovação. Imagens ilustrativas.

No trânsito, dê sentido à vida.



**COOPERCITRUS**

**O espaço completo para a casa e para o campo!  
Visite em Casa Branca-SP.**

**MOTOSERRA STIHL MS 382 40CM/1 6 36RS 40D**



**ROCADEIRA STIHL FS-160**



**FERRAMENTA HT (MOTOPODA)**



**LAVADORA STIHL RE-110 127V**



**LAVADORA AP J6800 STOP MONO - 220V JACTO**



**MOTOBOMBA B4T 710L**



**FURADEIRA IMP 1/2" FID 550 127 V DWT**



**JG SOQUETE SEXT 1/2" 20PC BLZR**



**PNEU 275/80R22.5 F.DRII**



**PNEU 175/70R13 82T F.ENGY**



**BATERIA MOURA 60 AMP DIREITA ( GD)**



**PULVERIZADOR COSTAL PJH 825398**



**ARAME LISO OV BELGO Z700 1000MT**



**ARAME FARPADO ELEFANTE 400MT**



**ALGICIDA CHOQUE HCL 1LT 1063**



**CLORO HIPOCLOR G 10KG 65% 1017**



Fotos meramente ilustrativas

RODOVIA SP 340 KM 237, 237 - Bairro: INDUSTRIAL - CEP 13700000 - Casa Branca, S.P. - Tel.: (19)3671-9230

Horários de funcionamento: Segunda a Sexta-feira: das 7h30 às 17h30 • Sábado - 7h30 às 12h

# Femagri apresenta novas técnicas sustentáveis para a cafeicultura

Promovida pela Cooxupé, feira reuniu 125 expositores e atraiu mais de 32 mil visitantes este ano



A Cooperativa Regional de Cafeicultores em Guaxupé (Cooxupé) definiu como positivo o pré-balanço da 19ª Feira de Máquinas, Implementos e Insumos Agrícolas (Femagri). O evento ocorreu entre 12 a 14 de fevereiro, em Guaxupé, reunindo cafeicultores de toda a região. De acordo com a cooperativa, o aumento do preço físico do café – R\$

500,00 a saca – impulsionou ainda mais a movimentação das famílias cafeicultoras no último dia da feira, em busca de tecnologias e novos conhecimentos sobre como aprimorar os processos de gestão na propriedade. Isto porque o produtor pôde optar pela trava de café como pagamento de suas aquisições durante o evento. Segundo a organização,

esta edição reuniu mais de 32 mil visitantes, o que geraram cerca de R\$ 11,2 mil em orçamentos. Este ano, a Femagri trabalhou o tema “Cooperativismo, trazendo tecnologia, gestão e confiança à cafeicultura”, com a presença de 125 expositores. “Estamos muito contentes com a participação dos nossos cooperados, pois estes re-

sultados da feira mostram que eles estão entendendo que a tecnologia na lavoura e nas propriedades agrícolas é um caminho sem volta. É preciso se adaptar, se qualificar, se aperfeiçoar para conseguir reduzir custos e ganhar mais eficiência e competitividade”, afirma o presidente da Cooxupé, Carlos Augusto Rodrigues de Melo.

OFERTA  
**PRODUTOR RURAL OU CNPJ**

**NISSAN FRONTIER ATTACK AUTOMÁTICO**

**NISSAN**  
Innovation that excites

DE R\$ 159.590,00  
POR VERSÕES A PARTIR DE

**R\$ 137.990,00**

Promoção válida até 31/03/2020 ou enquanto durar o estoque. Nissan Frontier Attack 2019/2020 a partir de R\$137.990,00 à vista, exclusivo para venda direta para produtor rural ou CNPJ. Imagem ilustrativa. Crédito sujeito a aprovação.

**www.kentonissan.com.br**  
No trânsito, dê sentido à vida.

**São João da Boa Vista**  
Av. Treze de Maio, 729  
19 3631.4100 ☎ 19 9 9750.5656

**Mogi Mirim**  
R. Padre Roque, 2911  
19 3814.2600 ☎ 19 9 9761.7462

**KENTON 健人**

COMPROMISSO NISSAN 2 ANOS NISSAN WARRANTY ASSISTANCE 3 ANOS GARANTIA 3 ANOS RESULTADO CONFÍVEL POR 10 ANOS DE SEGURANÇA

FÁCIL DE COMPRAR, FÁCIL DE MANTER.

MINISTÉRIO PÚBLICO DO TRABALHO E INSTITUTO NISSAN JUNTOS NO COMBATE AO TRABALHO INFANTIL

# Manejo, práticas sustentáveis e técnicas de gestão

Espaço Fazendinha esteve focado no aperfeiçoamento dos produtores na manutenção das lavouras de café



As atividades relacionadas à gestão da propriedade e cuidados com as plantações estiveram em destaque durante a Femagri. No Espaço Fazendinha, por exemplo, trouxe ao público conteúdos como: manejo de resíduos orgânicos; práticas para o combate de plantas daninhas e brocas; técnicas para armazenamento de defensivos e mudanças na logística de fertilizantes, além de outros temas importantes para a administração da vida cafeeira. O espaço tradicionalmente também promove

e difunde ações educativas, resultados de pesquisas e trabalhos desenvolvidos por instituições e universidades.

No processo de boas práticas, no estande do Núcleo de Educação Ambiental (NEA) da Cooxupé, o visitante teve a oportunidade de conhecer técnicas e práticas de organização da propriedade. Já no espaço do Geoprocessamento, o produtor recebeu informações sobre como as condições climáticas influenciam na produção e o que é importante sa-

ber para decisões estratégicas. Além disso, o Sebrae-MG ofereceu orientações sobre a gestão da propriedade por meio do projeto Educampo, que utiliza uma plataforma para gerar informações estratégicas, projeções, cenários e análises para o planejamento e tomada de decisões dos produtores.

O Ifsuldeminas trouxe para a Femagri diversos resultados de pesquisas e programas de apoio aos produtores, que são realizados pelos alunos, professores e empresa júnior da ins-

tuição. O destaque ficou por conta do descascador horizontal de cereja, desenvolvido e patenteado por alunos e professores do Instituto, que é o único a não utilizar água e reduz o consumo de energia em até 20%. Já a Epamig (Empresa de Pesquisa Agropecuária de Minas Gerais) – órgão vinculado à Secretaria de Estado da Agricultura, Pecuária e Abastecimento de Minas Gerais – apresentou um trabalho direcionado para a prevenção e controle de pragas e doenças.

# COPEAGRO

MAQUINAS - IMPLEMENTOS - PEÇAS AGRICOLAS



Carretéis Pivôs

ACESSÓRIOS DE IRRIGAÇÃO POR GOTEJAMENTO E MICROASPERSÃO - TUBOS E CONEXÕES




AV: WALTER TATONI, N° 618 - (19) 3641-2028 - 98155-5562

*Há 27 anos atuando na Área Ambiental*

Prejuízo é coisa séria! Problemas ambientais no agronegócio precisam de profissionais especializados.

Aceti Advocacia está pronta para atender você e sua empresa.

Agende uma reunião

 PBX: (19) 3651-5563 / (19) 98115-1355

**ACETI**  
ADVOCACIA  
Sociedade Individual de Advocacia  
Assessoria e Consultoria Empresarial Ambiental

www.aceti.com.br

## De quem é o melhor resultado da história? Da Cooperbatata ou do produtor?

São mais de 20 anos de lutas, aprendizados, inovação e união. A experiência da Cooperbatata ajuda o produtor a produzir mais e melhor todos os dias, porém, é a fidelidade dos produtores com a Cooperbatata que faz toda a diferença e por isso podemos dizer com certeza:

O melhor resultado da história da Cooperbatata é do produtor.

No dia 01 de março, a Cooperbatata realizou a Assembleia Geral Ordinária, e com todas as contas do ano de 2019 aprovadas, apresentou aos cooperados o maior ingresso líquido operacional no valor de R\$ 119.881.571 e a maior sobra apresentada no valor de R\$ 5.696.157.

Além disso, integralizou R\$ 3.447.765 ao capital social e restituiu R\$ 689.553 aos cooperados. Valores que registram um crescimento sustentável e seguro para todos.

Ou seja, os melhores resultados da história da cooperativa realmente são do produtor.

A Cooperbatata agradece a todos os cooperados por essa conquista e parabeniza o vice-presidente, o Sr. Carlos Alberto de Oliveira Filho, por doar o seu capital social para Associação Setembro.



**COOPERBATATA**

Juntos para você crescer.

# DEMONSTRAÇÕES DE RESULTADOS COOPERBATATA

## Balanços patrimoniais em 31 de Dezembro de 2019 e 2018 em Reais

	2019	2018		2019	2018
<b>Ativo</b>			<b>Passivo</b>		
<b>Circulante</b>			<b>Circulante</b>		
Caixa e equivalentes de caixa	7.752.881	9.176.965	Empréstimos e financiamentos	5.262.611	15.979.721
Contas a receber	7.456.510	11.528.638	Fornecedores	7.592.879	2.342.959
Estoques	29.646.521	20.874.556	Salários e encargos sociais	582.279	519.750
Impostos e contribuições a recuperar	1.574.887	1.221.074	Obrigações tributárias	176.125	78.065
Adiantamentos a fornecedores	1.371.036	124.277	Obrigações com cooperados	157.960	390.854
Despesas antecipadas	87.432	64.772	Venda para entrega futura	18.386.423	11.780.719
<b>Total do ativo circulante</b>	<b>47.889.267</b>	<b>42.990.282</b>	Outras obrigações	118.573	178.263
<b>Não circulante</b>			<b>Total do passivo circulante</b>	<b>32.276.850</b>	<b>31.270.331</b>
Investimentos	501.644	283.898	<b>Não circulante</b>		
Contas a receber	136.018	-	Empréstimos e financiamentos	4.886.745	4.838.660
Imobilizado	17.450.772	16.640.409	Provisão para contingências	-	216.000
Intangível	22.471	6.241	<b>Total do passivo não circulante</b>	<b>4.886.745</b>	<b>5.054.660</b>
<b>Total do ativo não circulante</b>	<b>18.110.905</b>	<b>16.930.548</b>	<b>Patrimônio líquido</b>		
<b>Total do ativo</b>	<b>66.000.172</b>	<b>59.920.830</b>	Capital social	16.101.981	14.691.184
			Reserva legal	2.404.321	2.081.778
			Reserva para expansão	5.787.338	3.940.336
			RATES	405.619	643.083
			Sobras à disposição da AGO	4.137.318	2.239.458
			<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>28.836.577</b>	<b>23.595.839</b>
			<b>Total do passivo e patrimônio líquido</b>	<b>66.000.172</b>	<b>59.920.830</b>

 Lucas Lemos Ranzani  
Diretor Presidente

 Carlos Alberto de Oliveira Filho  
Diretor Vice Presidente

 Lucas Aparecido Ferreira  
Contador - CRC - ISP 294.907/O-0

## Demonstrações do resultado exercícios findos em 31 de Dezembro em Reais

	2019	2018
<b>Ingresso operacional líquido</b>	<b>119.881.571</b>	<b>75.724.749</b>
Dispêndios com produtos, mercadorias e serviços vendidos	(103.282.023)	(61.935.346)
Sobra bruta	16.599.549	13.789.403
(Dispêndios) ingressos operacionais		
Dispêndios com pessoal	(5.453.039)	(4.923.245)
Dispêndios administrativos e comerciais	(4.280.561)	(3.837.893)
Dispêndios tributários	(108.788)	(103.225)
Outros ingressos operacionais	343.129	(81.378)
<b>Sobra antes do resultado financeiro</b>	<b>(9.499.259)</b>	<b>(8.782.986)</b>
Resultado financeiro		
Ingressos financeiros	716.099	1.775.552
Dispêndios financeiros	(2.120.232)	(2.063.184)
<b>Sobra antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>(1.404.132)</b>	<b>(287.632)</b>
Imposto de renda	-	(64.420)
Contribuição social	-	(34.516)
<b>Sobra líquida do exercício</b>	<b>5.696.157</b>	<b>4.619.849</b>
Utilização da RATES	643.083	217.650
Transferência de resultado com terceiro para RATES	-	(412.090)
Amortização de prejuízo com Reserva legal	1.773.148	-
Constituição de reservas estatutárias:		
Reserva legal - 10%	(811.239)	(461.984)
RATES - 5%	(405.619)	(230.992)
Reserva para expansão - 40%	(2.758.212)	(1.492.973)
<b>Sobra à disposição da AGO</b>	<b>4.137.318</b>	<b>2.239.458</b>

## Demonstrações dos fluxos de caixa - método indireto - exercícios findos em Dezembro em Reais

	2019	2018
<b>Fluxo de caixa das atividades operacionais</b>		
Sobra líquida do exercício	5.696.157	4.619.849
Ajustes para conciliar a sobra líquida do exercício as disponibilidades geradas pelas atividades operacionais:		
Constituição de provisão para crédito de liquidação duvidosa	-	(287.163)
Depreciações e amortizações	1.041.120	925.816
(Reversão) constituição de provisão para riscos e contingências	(216.000)	216.000
Valor residual das baixas do imobilizado e intangível	56.791	46.422
Variações nos ativos e passivos:		
Contas a receber	3.936.110	(4.651.052)
Estoques	(8.771.965)	(5.666.684)
Impostos e contribuições a recuperar	(353.813)	(140.352)
Adiantamentos e despesas antecipadas	(1.269.419)	78.370
Fornecedores	5.249.920	398.977
Obrigações com cooperados e vendas para entrega futura	6.372.810	2.687.331
Salários e encargos sociais, tributários e provisão de férias e encargos	160.589	(48.359)
Outras obrigações	(59.691)	(44.232)
<b>Disponibilidades líquidas geradas pelas atividades operacionais</b>	<b>11.842.609</b>	<b>(1.865.077)</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de investimentos</b>		
Aumento dos investimentos	(217.746)	(274.118)
Aquisições do imobilizado e intangível	(1.924.503)	(945.520)
<b>Disponibilidades líquidas aplicadas nas atividades de investimentos</b>	<b>(2.142.249)</b>	<b>(1.219.420)</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de financiamentos</b>		
Empréstimos e financiamentos obtidos	19.188.855	16.673.852
Pagamentos de empréstimos e financiamentos	(29.857.880)	(12.469.188)
Aumento de capital por admissão de cooperados	62.250	28.500
Baixas de capital por saída de cooperados	(517.669)	(1.060.294)
<b>Disponibilidades líquidas aplicadas e geradas nas atividades de financiamentos</b>	<b>(11.124.444)</b>	<b>3.172.870</b>
(Redução) aumento das disponibilidades	(1.424.084)	88.373
<b>Demonstrativo da variação das disponibilidades</b>		
Caixa e equivalentes de caixa no fim do exercício	7.752.881	9.176.965
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	9.176.965	9.088.592
(Redução) aumento das disponibilidades	(1.424.084)	88.373

## Demonstrações das mutações do patrimônio líquido em 31 de Dezembro em Reais.

	Capital social	Reserva legal	RATES	Reserva de expansão	Sobras a disposição da AGO	Total
<b>Saldos em 31 de dezembro de 2017</b>	<b>14.164.534</b>	<b>1.504.157</b>	<b>217.651</b>	<b>773.282</b>	<b>3.348.160</b>	<b>20.007.784</b>
Incorporação de sobras ao capital e reserva conforme deliberação AGO	1.674.081	-	-	1.674.081	(3.348.162)	-
Aumento de capital por admissões de cooperados	28.500	-	-	-	-	28.500
Baixas de capital por saídas de cooperados	(1.175.931)	115.637	-	-	-	(1.060.294)
Transferência do resultado com terceiros para o RATES	-	-	412.090	-	(412.090)	-
Utilização da RATES	-	-	(217.650)	-	217.650	-
Sobra líquida do exercício	-	-	-	-	4.619.849	4.619.849
Constituição de reservas estatutárias:						
Reserva legal	-	461.984	-	-	(461.984)	-
RATES	-	-	230.992	-	(230.992)	-
Reserva de expansão	-	-	-	1.492.973	(1.492.973)	-
<b>Saldos em 31 de dezembro de 2018</b>	<b>14.691.184</b>	<b>2.081.778</b>	<b>643.083</b>	<b>3.940.336</b>	<b>2.239.458</b>	<b>23.595.839</b>
Incorporação de sobras ao capital e reserva conforme deliberação AGO	1.866.216	-	-	373.242	(2.239.458)	-
Aumento de capital por admissões de cooperados	62.250	-	-	-	-	62.250
Baixas de capital por saídas de cooperados	(517.669)	-	-	-	-	(517.669)
Amortização de prejuízo com terceiros com reserva legal	-	(1.773.148)	-	-	1.773.148	-
Utilização da RATES	-	-	(643.083)	-	643.083	-
Utilização da Reserva estatutária	-	1.284.452	-	(1.284.452)	-	-
Sobra líquida do exercício	-	-	-	-	5.696.157	5.696.157
Constituição de reservas estatutárias:						
Reserva legal	-	811.239	-	-	(811.239)	-
RATES	-	-	405.619	-	(405.619)	-
Reserva de expansão	-	-	-	2.758.212	(2.758.212)	-
<b>Saldos em 31 de dezembro de 2019</b>	<b>16.101.981</b>	<b>2.404.321</b>	<b>405.619</b>	<b>5.787.338</b>	<b>4.137.318</b>	<b>28.836.577</b>

# Enoturismo ganha força em Espírito Santo do Pinhal

Com mais de 20 propriedades dedicadas ao cultivo de uva, município é conhecido internacionalmente pelos seus vinhos

A revista Exame trouxe, em sua última edição, Espírito Santo do Pinhal como destaque do enoturismo. A reportagem com o título "O Napa Valley Brasileiro" apresenta o município e a região como destaques no crescimento das atividades turísticas que se baseiam na viagem motivada pela apreciação do sabor e aroma dos vinhos, além das tradições e cultura locais. Napa Valley é a região do norte da Califórnia que recebe anualmente mais de 4,5 milhões de enoturistas por ano.

Três vinícolas da cidade – a Vinícola Terra Nossa, Guaspari e a Parziale – são apontadas como impulsionadoras deste tipo de turismo, sendo responsáveis em atrair os amantes do vinho de qualidade, que querem associar degustação e lazer. A reportagem ainda aborda os prêmios internacionais que a vinícola Guaspari já conquistou, como as duas medalhas de ouro no Decanter World Wine Awards em 2016 e 2017.

O engenheiro agrônomo Edsandro Rocha, sócio da Vinícola Terra Nossa afirmou que a região



Espírito Santo do Pinhal tem atraído os amantes do vinho de qualidade

possui cerca de 20 propriedades que estão se dedicando ao cultivo da uva. Neste ano, pelo menos três delas começarão a engarrafar vinhos.

## HOTELARIA

Atualmente, Espírito Santo do Pinhal conta com inúmeras pousadas e hotéis. Algumas delas se dedicam ao enoturismo. É o caso da Pousada do Vinhedo, que fica localizada na Vila Nossa Senhora

de Fátima, saída de Espírito Santo do Pinhal para a Albertina, no sul de Minas Gerais, e tem como proposta um "clima de casa" e com vinhedos nos jardins da pousada. A pousada também é sede da vinícola Parziale.

## MUNICÍPIO DE INTERESSE TURÍSTICO

Em 2017, Espírito Santo do Pinhal conseguiu obter o título de Município de Interesse Turístico

(MIT) e vem se fortalecendo cada vez mais o turismo na cidade. De acordo com o prefeito Sergio Bianchi, as ações do poder público associadas à iniciativa privada colocaram a cidade no roteiro do turismo, gerando emprego e renda. "A atividade turística nos últimos anos tem sido de extrema importância para o desenvolvimento e crescimento da economia mundial. Em nossa cidade, estamos vivenciando essa realidade. Cada vez mais Espírito Santo do Pinhal ganha destaque pela qualidade do vinho e dos atrativos que temos a oferecer aos turistas", comentou o prefeito.

O enoturismo é um dos setores do turismo que mais vem ganhando força no município. Segundo o diretor do Departamento de Turismo, Rogério Belli, isso se deve ao trabalho que os produtores passaram a fazer nos últimos anos. "O destaque trazido pela reportagem da Exame reforça o grande trabalho coletivo que vem sendo feito por todos os segmentos que acreditam e investem no potencial turístico", destacou o diretor.

Um parceiro que entenda o produtor rural?

**Sim, Sicredi**

Conte com soluções financeiras e um relacionamento próximo de verdade.

A gente nasceu no campo e conhece a sua realidade.

**Sicredi**

- Conta Corrente
- Crédito Rural
- Seguros
- Poupança e muito mais

Venha tomar um café com a gente e converse com nosso gerente especialista AGRO.

**FROZONI**

CONCESSIONÁRIA **STIHL**

LOJA 1  
SÃO SEBASTIÃO DA GRAMA  
(19) 3646-1705

LOJA 2  
SÃO JOSÉ DO RIO PARDO  
(19) 3608-2665

**TERRA TRATORES**

Oficina Mecânica de Tratores e Máquinas Agrícolas

Lupércio Dutra

E-mail: lupercio.dutra@gmail.com

Fone: (19) 3671-2499  
Vivo: (19) 99285-0510

Rua José Soriano, 290 - B. Industrial - Casa Branca - SP

# Cerealista Felgran celebra 40 anos de fundação

Fundada em Vargem Grande do Sul, empresa atende mais de 100 cidades do interior paulista e Sul de Minas Gerais



Uma das empresas mais tradicionais de Vargem Grande do Sul, a Cerealista Felgran completa 40 anos de atuação neste mês de março. Em comemoração a esta data especial, uma missa de ação de graças foi realizada no sábado (7) nas dependências da empresa, situada no Distrito Industrial "José Aparecido da Fonseca". A celebração reuniu a direção da cerealista, colaboradores e familiares, sendo marcada por homenagens e muita emoção, recordando a todos a fundação da cerealista.

## HISTÓRIA

Em março de 1980, os irmãos Antonio Flavio Fernandes, Manoel Fernandes, Jurandyr Fernandes e Gabriel Fernandes Filho fundaram a Cerea-



lista Felgran para comercializar batata, cebola, alho e feijão. A partir de 1984, a empresa passou a beneficiar e empacotar feijão, se consolidando no mercado com produtos de qualidade surpreendente, tendo como a principal marca o Feijão Felgran Nobre.

Com o passar dos anos, cerealista

foi crescendo e investindo nos mais modernos equipamentos de classificação de feijão. Isso fez com que diversificasse seus produtos e lançasse outras marcas no mercado, como o Feijão Boa Vista e o Feijão Tio Quito. Hoje em dia, a empresa possui também suas próprias marcas de arroz e sal.



## PRODUTOS DE QUALIDADE

Atualmente a Cerealista Felgran está presente em mais de 100 cidades pelo o interior paulista e Sul de Minas Gerais, levando a qualidade de seus produtos a um público cada vez mais exigente e que procura o que existe de melhor no mercado.



Nós da Cerealista Felgran, agradecemos a todos que caminharam conosco nesse 40 anos. Em especial a Deus, a família Fernandes, aos amigos, fornecedores, funcionários e colaboradores. Com a ajuda de vocês transformamos nosso sonho em realidade!



cerealista  
**Felgran**



# ASPERCAMPO

IRRIGAÇÃO CONVENCIONAL E POR ASPERSÃO  
TEMOS TUBOS E CONEXÕES TIGRE  
PIVÔ CENTRAL E CONVENCIONAL  
TUBOS PVC - AÇO - ALUMÍNIO  
PROJETOS E INSTALAÇÕES

AV. VERGILIO FORLIN - 230 - JD. PRIMAVERA - VARGEM GRANDE DO SUL - SP  
FONES: (19) 3641-5756 | 9.8143-5960 | 9.9853-8259

**BAUER**

POR UM MUNDO VERDE

SOLUÇÕES  
DE IRRIGAÇÃO  
PARA VOCÊ



## Cooperbatata elege conselho fiscal e repassa sobras de capital aos cooperados

Cooperativa apresentou resultados do exercício de 2019 durante Assembleia Geral Ordinária

A Cooperativa dos Bataticultores da Região de Vargem Grande do Sul (Cooperbatata) realizou na manhã de domingo, 1º de março, sua tradicional Assembleia Geral Ordinária. Realizada nas dependências da Associação Comercial e Industrial (ACI), a reunião teve como pauta a prestação de contas dos órgãos da administração – que foram acompanhadas do parecer do conselho fiscal e auditoria externa –; além da aprovação das contas do exercício de 2019, a destinação das sobras/perdas apuradas, a eleição dos integrantes do conselho fiscal para o exercício ano 2020/2021 e a fixação de honorários para a diretoria. A assembleia foi conduzida pelo presidente Lucas Lemos Ranzani e a mesa diretora dos trabalhos foi composta pelo vice-presidente Carlos Alberto Oliveira Filho, juntamente com o gerente geral Régis Dotta, o contador Lucas Ferreira Filho e o gerente da unidade de armazenamento Antônio João Cavalmorette.

### TRAJETÓRIA DE SUCESSO

Abrindo a reunião, o presidente Lucas Ranzani deu as boas-vindas a quase uma centena de cooperados presentes e apresentou o vídeo comemorativo aos 20 Anos de fundação da Cooperbatata, com o depoimento de



vários produtores como Paulo Zan, Fernando Milan Sartori, Carlos Alberto de Oliveira Filho, Marlene Aparecida Canela, Ângela Maria de Oliveira Marão, Hildeberto Aparecido Franco de Oliveira, Celso Carlos Roqueto, Ismael Cazarotto, Helio Donizetti Lopes de Almeida, Daniel Rosseto, dentre outros, que falaram sobre o sucesso da cooperativa ao longo destes anos, além da sua importância na melhoria da produtividade e dos ganhos no dia a dia dos associados, contribuindo principalmente para a melhoria de vida dos pequenos e médios produtores.

Na ocasião também foi destacada a importância da participação do cooperado Carlos Alberto de Oliveira Filho, o Betão, na criação da entidade, assim como a responsabilidade com a utilização da terra e o meio ambiente e o significado da agricultura para o desenvolvimento do Brasil.

### ANO BOM

Em seguida, o contador Lucas Ferreira Filho passou a explicar aos presentes o resultado das contas do exercício de 2019, cujo faturamento bruto foi de R\$ 119.881.571,00 – um dos

melhores anos da instituição – e a devolução das sobras de capital aos cooperados perfizeram um total de R\$ 689.553,00, que seriam rateados na proporção do que compraram na cooperativa.

Após a prestação de contas dos órgãos da administração e os respectivos pareceres do conselho fiscal e da auditoria externa, as mesmas foram colocadas em votação, sendo aprovadas por unanimidade dos presentes. Discutiu-se então sobre os honorários da diretoria, cujos membros não são remunerados, mas foi aprovado a remuneração do presidente por ser cargo que exige dedicação integral, como nos anos anteriores.

Com a palavra, foi colocada em votação junto aos cooperados presentes a constituição do novo conselho fiscal, com as cédulas sendo votadas e por 59 votos foram eleitos os novos conselheiros fiscais. O presidente Lucas agradeceu aos membros da diretoria pelo desempenho realizado no ano passado e deu as boas-vindas aos eleitos. Momento que o gerente geral Régis Dotta tomou a palavra e pediu que os antigos diretores continuassem a participar das reuniões da diretoria, pois quanto mais cooperados participarem, mais acertos irão acontecer.

**C.C. LONGUINI**  
Comércio de Combustíveis Longuini

Óleo Diesel à granel entregue à preço de atacado na sua propriedade rural ou empresa.

ROD SP 215, KM 36,  
CHACARA PRIMAVERA,  
VARGEM GRANDE DO SUL, SP  
Tel: (19) 3641-1418

**PRECISION**  
FERTILIZANTES

PRESENTE  
DO PLANTIO À COLHEITA

ADJUVANTES | NUTRIÇÃO DE PLANTAS | FISILOGIA VEGETAL

16 3663-6599 / 3663-6199 / 99223-7034

www.precisionquimica.com.br

Av. Prefeito Newton Reis, 1550 | Jd. das Oliveiras | Jardinópolis | SP

MASSEY FERGUSON

20 DE MARÇO  
DIA MUNDIAL DA AGRICULTURA

PARABÉNS AGRICULTOR

SOMASSEY  
O CAMPO NÃO PARA

SOMASSEY.COM.BR 19 3656.9400

## O futuro e os desafios da cooperativa

Cooperativa apresentou resultados do exercício de 2019 durante Assembleia Geral Ordinária



Durante a assembleia, o gerente da unidade de armazenamento, Antônio João Cavalmoretti, comentou sobre a necessidade de se aumentar a capacidade de armazenamento do complexo de silagem, com a construção de mais um silo com capacidade de 18 mil toneladas, além das 42 mil já instaladas. A instalação do novo silo e mais outros equipamentos, está orçada em aproximadamente R\$ 8,5 milhões, mas ele acredita que com as negociações o valor deve cair. O dinheiro a ser usado nos investimentos seria captado junto à rede bancária, aproveitando a melhor proposta de juros mais baixos. A proposta também foi aprovada pelos presentes e foi solicitada a criação de uma comissão para tratar do assunto. Sobre a questão, o vice-presidente

Carlos Alberto de Oliveira Filho falou das dificuldades atuais que poderia afetar os produtores, como a demora para os caminhões serem descarregados, situação que com as chuvas pioram. Pediu bom senso aos cooperados na hora de ver quem vai primeiro descarregar, pois deve-se observar a condição do produto, da sua umidade, como no caso da soja. "Temos pressa com a obra, que deve ficar pronta para a próxima safra e acreditar no que vamos construir, não tem porque parar de crescer. Temos credibilidade, que não é nossa, não é minha, é de todos os cooperados", afirmou aos presentes.

### COMBUSTÍVEL

Outra questão tratada foi com relação à implantação da atividade de



Transportador-Revendedor-Retalhista (TRR) junto à área administrativa e também de silagem, que fica na rodovia SP-215, em Casa Branca. Foi dito que houve a aprovação da instalação pelos órgãos competentes e foram comprados os aparelhos e os caminhões para iniciar os trabalhos de comercialização de óleo diesel aos cooperados o mais breve possível. O presidente Lucas Ranzani afirmou que com a instalação do TRR, a cooperativa visa a qualidade, pois o óleo diesel é usado em máquinas caríssimas dos produtores e precisa ter uma qualidade à altura dos equipamentos.

### TRABALHO SOCIAL

Finalizando, o presidente teceu comentários sobre a Associação Setembro, que

vem prestando uma grande contribuição às entidades da cidade e que tem na Cooperbatata e seus membros os principais incentivadores. Lucas pediu a participação de todos na ajuda à Associação Setembro e, por fim, agradeceu a todos e fez uma menção aos funcionários da cooperativa, desde os que se ocupam com trabalhos mais simples até os gerentes, a quem agradeceu também pelo sucesso da instituição.

Foram então convidados os presentes a receberem os cheques referentes às sobras de capital. O primeiro a receber foi o produtor e cooperado Carlos Alberto de Oliveira Filho, que de imediato, repassou sua parte ao presidente Lucas Ranzani para que este destinasse a quantia à Associação Setembro.

Fonte e fotos: Gazeta de Vargem Grande



JOHN DEERE

CONSÓRCIO NACIONAL



TIRE SEUS PLANOS DO PAPEL!

Uma maneira simples de

**PLANEJAR O SEU FUTURO!**

Quem faz consórcio poupa mais

Saiba porque o Consórcio é uma excelente opção PARA VOCÊ:

Parcelas flexíveis ✓

Compra parcelada, sem juros ✓

Diversidade de prazos e planos ✓

Possibilidade de *antecipação* da contemplação através de lances ✓

Menor burocracia na liberação do crédito ✓

Terraverde

www.terraverdeagro.com.br



JOHN DEERE

Araras  
(19) 3542.3806

Bragança Paulista  
(11) 4033.8535

Casa Branca  
(19) 3674.0000

Jaú  
(14) 3625.5652

Lençóis Paulista  
(14) 3263.4433

Mogi das Cruzes  
(11) 4721.5440

Mogi Mirim  
(19) 3806.7474

Piracicaba  
(19) 3424.2995

Taubaté  
(12) 3681.3322

## Casa Branca inicia nova turma do curso de Turismo Rural

Intensão é transformar o turismo rural em uma nova alternativa de renda e de geração de emprego no município

DIVULGAÇÃO/PREFEITURA DE CASA BRANCA



Alunos serão capacitados para trabalharem potencial turístico das propriedades rurais



Curso é uma iniciativa da prefeitura em parceria com o SENAR e o Sindicato Rural

Por meio de uma parceria com o Serviço Nacional de Aprendizagem Rural (SENAR) e o Sindicato Rural, a Prefeitura de Casa Branca iniciou a nova turma do curso de Turismo Rural. A atividade teve início no dia 9 de março e conta com a participação de aproximadamente 15 participantes, dentre produtores rurais e interessados.

O curso tem o objetivo de capacitar os alunos para trabalharem com turismo agrário, de forma a

agregar as habilidades já desenvolvidas em suas propriedades, fomentando a visita de pessoas a esses locais. A intenção é transformar o turismo rural em uma nova alternativa de renda e de geração de novos postos de trabalho.

"O desenvolvimento do turismo na cidade é uma das prioridades da administração municipal. A prefeitura está pleiteando a transformação de Casa Branca em Município de Interesse Turístico (MIT)

e várias ações já foram realizadas como a criação do Festival Gastronômico da Jabuticaba, o Roteiro Histórico e o Roteiro Rural. O curso de Turismo Rural faz parte da estratégia e tem como intuito desenvolver pessoas para o trabalho na área", informou a Diretoria de Turismo.

De acordo com o presidente do Sindicato Rural de Casa Branca, Wagner Genari, o município tem um alto potencial para o turismo

rural, além de ter uma história de sucesso na região. "Essa parceria entre a prefeitura, Sindicato Rural e FAESP/SENAR é muito importante para o desenvolvimento da cidade. Todas as turmas aprovaram o curso e estamos iniciando uma nova. É tudo muito proveitoso para os produtores e comerciantes, que têm também suas produções divulgadas. Isso gera mais renda, emprego e movimentação econômica", frisou.

**ZIMMATIC™**  
BY LINDSAY



Revenda autorizada Lindsay

- Especialista em sistemas de irrigação em geral
- Bombas de água e poços artesianos
- Montagens e desmontagens de pivôs
- Montagem de painéis de automação
- Rebobinagem de motores elétricos
- Chaves de partida

Telefone: (19) 3671.1133 / E-mail: irrigamaisnet@gmail.com

# Multinacional promoveu treinamento em São João da Boa Vista

Capacitação realizada pela Syngenta reuniu mais de 60 pessoas na Fazenda-Escola do UniFEOB

DIVULGAÇÃO/UNIFEOB

A multinacional agrícola Syngenta escolheu a Fazenda-Escola do Centro Universitário Fundação de Ensino Octávio Bastos (UniFEOB), em São João da Boa Vista, para a realização da Estação Conhecimento. O evento de capacitação ocorreu nos dias 11 e 12 de fevereiro e contou com a participação de 60 parceiros comerciais e representantes técnicos de vendas.

De acordo com o líder de Marketing da Syngenta, Rafael Pereira de Oliveira, essa edição foi focada nas culturas de batata e tomate. "A localização de São João da Boa Vista é muito favorável por estar rodeada de culturas expressivas e o UniFEOB caiu como uma luva pela estrutura que pode oferecer", afirmou.

Segundo o coordenador do curso de Engenharia Agrônoma, José Rodolfo Brandi, atividades similares serão estendidas aos universitários da instituição no futuro. "A Syngenta já se dispôs a fazer alguns dias de treinamento para nossos estudantes, demonstrando como é feito nas empresas", conta.

Outros benefícios são as pesquisas e projetos que ligam os futuros engenheiros à parte operacional da agricultura. "Mais do que isso, há o net-



Estação Conhecimento: capacitação foi focada nas culturas de batata e tomate

working: estar diretamente ligado a companhias como essa, ao processo de seleção de vagas de estágio e de contratação para os formandos", destacou o coordenador.

#### PARCERIA DE SUCESSO

Brandi destaca que a relação entre UniFEOB e Syngenta já existe

na área de grandes culturas, como soja, milho e amendoim. "A parceria funciona através da utilização dos espaços da Fazenda-Escola para testes experimentais e tutorias da multinacional para os estudantes", explicou.

Com sede na Suíça, a Syngenta é uma empresa global especializada

em sementes e produtos químicos voltados para o agronegócio. Está presente em mais de 90 países e promove biodiversidade, recuperação de terras à beira da degradação e revitalização de comunidades rurais. No Brasil, tem centros de pesquisa e estações experimentais nas principais regiões agrícolas.

## VARFRIO

### CÂMARA FRIA



- AGORA COM MAIS 3 CÂMARAS FRIAS
- ALUGUEL PARA BATATAS BETERRABAS
- ATENÇÃO SENHOR PRODUTOR AGORA TAMBÉM COM ESTA INOVAÇÃO "ARMAZENAMENTO DE CEBOLAS"

### SECADOR DE FEIJÃO



- SECADOR DE FEIJÃO
- MÁQUINA DE BENEFICIAR FEIJÃO

**Consulte-nos • 981947407 IVAIR • 981112500 JUNINHO**  
 Rod. vargem Grande do Sul - (Saída para São João da Boa Vista)

No campo, seja qual for a sua cultura, conte sempre com a gente.











FERTILIZANTES • DEFENSIVOS • SEMENTES

Ao lado do agricultor, cuidando da terra.

MATRIZ: Av. Brasil, 589 - Bairro Bela Vista - São José do Rio Pardo - SP  
 Fone: (19) 3608-1577 www.agrovecal.com.br agrovecal@agrovecal.com.br



CREDIBILIDADE E CONFIANÇA  
NA COMPRA E ARMAZENAGEM  
DO SEU MILHO, SOJA E SORGO.



# NOVA SAFRA

NOVA SAFRA  
COMÉRCIO DE CEREAIS LTDA

CASA BRANCA - SP  
Rod. Casa Branca - Mococa  
Distrito Industrial - Cx. Postal 07  
Fone/Fax: (19) 3671-1457

SANTA CRUZ DAS PALMEIRAS - SP  
Rod. Padre Donizete - Km 261  
(Coopercitrus)  
Fone/Fax: (19) 3672-1438

# Águas da Prata lança projeto para conservar microbacia

Ação é desenvolvida pela ong internacional The Nature Conservancy em parceria com a administração municipal



Preservação das nascentes: Iniciativa contará com o plantio de mudas



Autoridades, participantes e convidados durante o lançamento do projeto na Fazenda São Vicente

A Prefeitura de Águas da Prata está participando da implantação de uma nova iniciativa voltada para conservação das nascentes. Trata-se do Projeto Conservador Rainha da Águas, lançado no dia 14 de fevereiro na Fazenda São Vicente.

Inspirada em um trabalho já realizado com sucesso no município de Extrema, em Minas Gerais, esta ação é desenvolvida em parceria com a The Nature Conservancy (TNC), uma organização internacional, sem fins lucrativos, líder na conservação da

biodiversidade e do meio ambiente. O lançamento do projeto contou com a presença do prefeito Carlos Henrique Dezena e do secretário de Meio Ambiente, Marcos Santos. Na ocasião também esteve presente o secretário de Meio Ambiente de Extrema, Paulo Henrique Pereira, o qual pontuou alguns aspectos do projeto implantado na cidade mineira.

## MICROBACIA

A primeira intervenção do Projeto Conservador Rainha da Águas está

prevista para acontecer na microbacia do Rio da Prata, importante fonte de abastecimento público. Conforme apurado, diversas ações estão programadas. Na primeira etapa serão contatados os produtores rurais da região que tenham interesse em participar.

Assim que estiverem definidas as áreas, a próxima etapa é o plantio de mudas, as quais serão monitoradas por um período de dois anos. Paralelamente a esse acompanhamento, o projeto deve buscar par-

cerias com empresas para o financiamento do trabalho.

## PIONEIRISMO


Águas da Prata é a primeira cidade do Estado de São Paulo a promover esta conservação das nascentes, seguindo os passos de Extrema (MG) que foi o primeiro município do Brasil a adotar este projeto. "Estamos no caminho certo e já tendo como modelo o trabalho de sucesso que é realizado em Extrema. Estamos muito empolgados", afirmou Marcos Santos.



## INTERNET AO SEU ALCANCE



(19) 3631-7875

 (19) 99158-0888

Rua Floriano Peixoto, 11 – Sala 1  
Centro - São João da Boa Vista - SP