

Nova cultivar de batata se destaca na safra de Vargem Grande do Sul



Colhendo bons resultados no campo, o agricultor Geraldo Canela investiu na BRS F63 (Camila) pelo terceiro ano consecutivo e não se arrepende
PÁGS. 6, 7, 8 e 9



Baixe um leitor de QR Code, use a câmera para acessar o nosso site.

Produção de beterraba se destaca em São José do Rio Pardo



PÁG. 3

Brasil é líder na transferência de embriões de equinos



PÁG.5

Plantação de girassol vira ponto turístico em Casa Branca



PÁG. 12

Novo cenário para a agricultura



Fernando Mendes Lamas
Pesquisador da Embrapa
Agropecuária Oeste

Com o aumento populacional e melhoria da renda das pessoas, especialmente em países populosos, como a China e a Índia, aumenta a demanda por maior oferta de alimentos e, por conseguinte, são postos novos desafios à agricultura.

Aumentar a produção de alimentos, fibras e energia, por meio do aumento de produtividade é o grande desafio para os países produtores, como é o caso do Brasil. Assim, não será necessário abrir novas áreas. Isso poderá ser alcançado com a incorporação de tecnologias, algumas muito simples, e muitas com custo praticamente zero. Semear na época certa não tem custo algum. No entanto, quando o agricultor realiza a semeadura na época mais indicada, ele está minimizando os riscos e, também, poderá ter ganhos de produtividade. O

Zoneamento Agrícola de Risco Climático (ZARC) é uma política pública, disponível e ao alcance da maioria dos agricultores brasileiros. Neste novo cenário, intensificar e integrar são ferramentas fundamentais para o aumento da produtividade. Não somente a produtividade física, mas também de todos os fatores de produção. Como exemplo, a integração lavoura-pecuária (ILP) é uma estratégia para recuperar pastagens degradadas e, por conseguinte, melhorar a produtividade da pecuária de corte, além de liberar área para cultivo de grãos, fibras e energia. Juntamente com a melhoria da produtividade que, de uma maneira geral, se dará pela intensificação de tecnologias que permitirão maior controle do processo de produção, como a digitalização da agricultura. A melhoria da produtividade é a melhor estratégia para garantir a segurança alimentar. Essa exige a disponibilidade quantitativa e qualitativa dos alimentos, mas isso somente não será suficiente. É preciso que o alimento atenda às exigências dos consumidores. Se, de um lado, a sociedade tem a sua demanda por alimentos, fibras e energia aumentada, por outro lado, ela também exige que sejam produzidos de forma sustentável. Sustentabilidade aqui vista como a forma ecologicamente correta, socialmente justa e economicamente viável para se produzir alimentos, fibras e energia. Modelos de pro-

dução que priorizem o uso mais racional dos recursos naturais, especialmente o solo e a água, terão maior aceitação por parte dos consumidores. Sistemas de produção com maior diversidade de espécies, que degradem menos o solo e que contaminem menos o ambiente, são aqueles mais indicados. Assim, o sistema plantio direto, onde práticas como a rotação de culturas, o não revolvimento do solo e cobertura permanente do solo, é o mais indicado do que aquele sistema em que se cultiva poucas espécies, o solo é revolvido por meio do uso de arados e grades e, na maioria das vezes, permanece descoberto.

Com o revolvimento do solo, especialmente em ambientes tropicais como o nosso, onde se tem temperaturas elevadas e umidade, a matéria orgânica é mais facilmente queimada, consequentemente a capacidade produtiva do solo é reduzida. Em alguns casos, o efeito da movimentação do solo é tão perverso, que pode levar à degradação. Solos degradados, além de terem a sua capacidade de produção reduzida, devido aos processos erosivos, contribuem para o assoreamento de cursos de água e para a emissão de gases de efeito estufa. Quando se considera os fatores de produção, os custos de produção e as demandas da população, chega-se à conclusão sobre o tamanho dos desafios para a agricultura. Ao agricultor, independente da área cultivada,

para que ele possa continuar produzindo e auferindo lucros, é imperioso o aumento da produtividade e a redução dos custos. Para reduzir custos é preciso aprimorar os processos de gestão, de tal forma que, ao final, o produtor saiba, com segurança, quanto lhe custou produzir um litro de leite, um saco de milho ou um saco de feijão. Além, é claro, de quanto lhe custa uma hora máquina para cada operação realizada da semeadura até a colheita.

Com essas informações, o produtor poderá identificar pontos que são passíveis de melhorias para incrementar a produtividade dos fatores de produção. Além de aumentar a produtividade, é preciso considerar a sustentabilidade, a possibilidade de rastreabilidade e de certificar a qualidade sanitária e nutricional do que é produzido. Aspectos que serão cada vez mais exigidos pelos consumidores. Considerando que muitos compradores somente se interessam por grandes quantidades de um determinado produto, o produtor, para fazer frente a esse desafio, com padrão de qualidade, terá que necessariamente se organizar em cooperativas e ou associações ou ainda fortalecer as já existentes. Aumentar a produtividade dos fatores de produção e das espécies cultivadas, incorporando ao processo produtivo às novas exigências do consumidor, é decisivo para a agricultura atender aos desafios que lhe são postos.

Há 27 anos atuando na Área Ambiental

Prejuízo é coisa séria! Problemas ambientais no agronegócio precisam de profissionais especializados.

Aceti Advocacia está pronta para atender você e sua empresa.

Agende uma reunião

PBX: (19) 3651-5563 / (19) 98115-1355

ACETI
ADVOCACIA
Assessoria e Consultoria Empresarial Ambiental

www.aceti.com.br

CG

COMERCIAL GOMES DOTA
VEICULOS E MAQUINAS AGRICOLAS
VENDAS - COMPRAS - CONSIGNAÇÃO

Feliz dia dos agricultores!

SW 4 AUTO 7 LUG 2013	HILUX SRV TOP AUTO 2019	F 250 XLT C. DUPLA 4X4 2009
S 10 EXECUTIVA 2008	RANGER XLS C.S 4X4 2014	PRISMA LTZ AUTO 2014
MF 283 4X4 2004	PLANTADEIRA PST3 0/4 LINHAS 2007	GRADE ARADORA 18X30X300 TATU 2014

www.comercialgomes.com
comercialgomes.cb@bol.com.br **(19) 3671-1700**
ROD. SP 340 S/N KM 237 - BAIRRO INDUSTRIAL - CASA BRANCA - SP

Jornal do Produtor

Circulação: Vargem Grande do Sul, Aguaí, Águas da Prata, Casa Branca, Caconde, Campinas (Ceasa), Divinolândia, Espírito Santo do Pinhal, Itobi, Itapetininga, Mococa, Santa Cruz das Palmeiras, Santo Antônio do Jardim, São João da Boa Vista, Mogi Mirim, São Sebastião da Gramma, São José do Rio Pardo, Jaú, Tambaú, Tapiratiba, Porto Ferreira, Ribeirão Preto, Bauru e Lençóis Paulista. Em Minas Gerais: Sacramento, Araxá, Poços de Caldas e mais alguns municípios do triângulo mineiro.

EXPEDIENTE

O Jornal do Produtor é uma publicação mensal, editado à Rua das Mercedes, 391 - Sta Terezinha, Vargem Grande do Sul - SP.
jornaldoprodutor@gmail.com | Fone: (19) 3641-3297

Jornalista Responsável:
Bruno Manson - MTb 46.896

Diagramação: Lucas A. Barros

Publicidade e fotos:
Fernando W. Franco (19) 99310-5700

Redes sociais
Patrick de Paula Heleno

Impressão: Grafica Democrata Rio Pardo

Produção de beterraba se destaca em São José do Rio Pardo

De acordo com Claudinei Minussi, a produtividade da beterraba aumentou de maneira impressionante na última década

REPRODUÇÃO/INTERNET



Beterraba: agricultura de precisão ajuda a aumentar a produtividade

A tecnologia está cada vez mais presente no campo. Muito se ouve falar na agricultura 4.0 e 5.0. A conectividade, juntamente com isso, as ferramentas digitais, são a solução para o futuro do agronegócio. No cultivo de raízes, por exemplo, é possível aumentar a produtividade da beterraba com a agricultura de precisão, chegando a colher até 80 toneladas por hectare.

Neste sentido, produtores de São José do Rio Pardo têm buscado o uso dessas ferramentas tecnológicas para aumentar os lucros no campo. De acordo com Claudinei Minussi, presidente do Sindicato Rural de São José do Rio Pardo, na última década, a produtividade da beterraba aumentou de maneira impressionante. "De dez anos para cá, com a tecnologia chegando, tanto na parte de plantio com

precisão, como irrigação com pivô central e toda parte de tecnologia nas pulverizações, hoje, nós chegamos, em menos de 10 anos, a aumentar em quase 100% a produção da beterraba", comentou. São José do Rio Pardo está entre os municípios que receberam o Dia de Campo Seguro, um evento que faz parte do Projeto Família Nação Agro, realizado pelo Canal Rural e pelo Serviço Nacional de Aprendizagem Rural (Senar).

ESCOAR A PRODUÇÃO

A princípio, a crise mundial causada pela pandemia do novo coronavírus parecia ser algo passageiro. Contudo, os meses foram avan-

çando e a Covid-19 foi se espalhando por todo Brasil. Com isso, muitos produtores têm usado da criatividade para garantir a renda da família neste período de crise. As vendas online são uma das saídas para escoar a produção, já que a agricultura familiar depende bastante do fornecimento de merenda escolar e, durante este período, as aulas foram suspensas. Além disso, bares e restaurantes ainda continuam fechados em vários municípios do interior dos Estados. Desta forma, utilizar ferramentas como site de vendas e até mesmo o celular pode ser uma alternativa eficiente para colocar comida na mesa.

5 COISAS QUE VOCÊ PRECISA SABER PARA GARANTIR A PRODUTIVIDADE DA BETERRABA:

- Plantio: ano todo em áreas acima de 800 metros de altitude e de clima frio;
- Solo: leve, com boa drenagem;
- Temperatura ideal: na faixa de 10 a 20 graus;
- Colheita: de 70 a 100 dias após o início do plantio;
- Área mínima: pequenos canteiros e caixotes.

Terraverde

www.terraverdeagro.com.br



JOHN DEERE

Temos a melhor solução para você sempre

Quer mais economia e menos máquina parada? Conheça nossos programas de pós-vendas



Programa Técnico Dedicado



Serviços de Manutenção



Soluções de Alta Tecnologia

Araras (19) 3542.3806
 Bragança Paulista (11) 4033.8535
 Casa Branca (19) 3674.0000
 Jaú (14) 3625.5652
 Lençóis Paulista (14) 3263.4433
 Mogi das Cruzes (11) 4721.5440
 Mogi Mirim (19) 3806.7474
 Piracicaba (19) 3424.2995
 Taubaté (12) 3681.3322

Sicredi União PR/SP lança linha para incentivar sistema de energia solar

Com objetivo de propagar este conceito em meio a comunidade, 'Energia da União' é uma iniciativa em prol da sustentabilidade e do comércio local

Pessoas físicas e jurídicas que quiserem instalar sistema de energia solar têm um incentivo extra. É que a Sicredi União PR/SP está lançando um novo projeto que tem como mote a campanha 'Energia da União'. A iniciativa visa beneficiar não apenas os interessados em contribuir com a sustentabilidade, mas uma cadeia de parceiros locais, incluindo revendedores e um programa bem-sucedido de educação de crianças e adolescentes.

Um dos principais benefícios deste novo projeto é a taxa de juros diferenciada, a partir de 0,89% ao mês com pagamento em até cinco anos. Para ter acesso a esse benefício, é preciso comprar as placas de energia de parceiras locais cadastradas com a Sicredi União PR/SP, incentivando o comércio local. A expectativa é que até o final do ano mais de cem vendas estejam cadastradas. "Esperamos com esse projeto levar para a comunidade mais uma forma de



Sustentabilidade: Para ter acesso a esse benefício, é preciso comprar as placas de energia de parceiras locais cadastradas com a cooperativa

cooperativismo e relação ganha-ganha. Uma iniciativa diferenciada para quem, a princípio, deseja reduzir despesas investindo em um projeto de energia solar e que, acaba contribuindo, automaticamente, com um mundo mais sustentável", ressalta Ana

Goffredo, economista, assessora da Sicredi União PR/SP e uma das responsáveis pela criação da campanha.

Outro ponto a destacar é que a Sicredi União também incentiva e engaja parceiros no movimento 'Eu coopero com a economia

local'. E a campanha Energia da União vai ao encontro desse movimento. Para cada novo projeto, o revendedor destinará 3% do valor ao programa A União Faz a Vida, que atende mais de 35 mil crianças e adolescentes, de mais de 300 escolas. O programa promove a cooperação e a cidadania, por meio de uma metodologia em que os alunos são protagonistas da aprendizagem, contando com apoio de educadores, pais e comunidade. Mais informações podem ser obtidas por meio do site www.auniaofazavida.com.br.

Além de tudo isso, os parceiros cadastrados terão o nome divulgado no site da cooperativa e em materiais disponíveis nas agências, e ainda ganham o selo de apoiador do programa. Para o superintendente de negócios, David Conchon, a campanha envolve sustentabilidade, preço justo, incentivo ao comércio local e investimento na educação de crianças e adolescentes. "Todos saem ganhando", destaca.

VARFRIO

CÂMARA FRIA



- AGORA COM MAIS 3 CÂMARAS FRIAS
- ALUGUEL PARA BATATAS BETERRABAS
- ATENÇÃO SENHOR PRODUTOR AGORA TAMBÉM COM ESTA INOVAÇÃO "ARMAZENAMENTO DE CEBOLAS"

SECADOR DE FEIJÃO



- SECADOR DE FEIJÃO
- MÁQUINA DE BENEFICIAR FEIJÃO

Consulte-nos • 981947407 IVAIR • 981112500 JUNINHO
Rod. vargem Grande do Sul - (Saída para São João da Boa Vista)

No campo, seja qual for a sua cultura, conte sempre com a gente.











FERTILIZANTES • DEFENSIVOS • SEMENTES

Ao lado do agricultor, cuidando da terra.

MATRIZ: Av. Brasil, 589 - Bairro Bela Vista - São José do Rio Pardo - SP
Fone: (19) 3608-1577 www.agrovecal.com.br agrovecal@agrovecal.com.br

OFERTA

PRODUTOR RURAL OU CNPJ



R\$

DE R\$ 159.590,00

POR VERSÕES A PARTIR DE

CONSULTE DESCONTOS PARA PRODUTOR RURAL

NISSAN FRONTIER ATTACK AUTOMÁTICO

SÃO JOÃO DA BOA VISTA AV. TREZE DE MAIO, 729 19 3631.4100 19 9 9750.5656

MOGI MIRIM R. PADRE ROQUE, 2911 19 3814.2600 19 9 9761.7462

KENTONISSAN.COM.BR

Instagram Facebook YouTube Kento Nissan

No trânsito, dê sentido à vida.

NISSAN KENT 健人

Brasil é líder na transferência de embriões de equinos

Com participação superior a 40% nesse mercado, país conta com tecnologia que tem garantido sucesso deste procedimento

A equinocultura movimenta mais de R\$ 16 bilhões por ano no Brasil. O plantel nacional também é representativo: 6 milhões de animais. "O constante crescimento da atividade no país exige novas tecnologias para o melhoramento genético. A transferência de embriões é uma delas – e tem contribuído para aumentar o total de nascimentos com sucesso", destaca a médica veterinária Baity Leal, gerente da linha de produtos para equinos da Ceva Saúde Animal.

"Diversas pesquisas apontam o Brasil como o maior produtor de embriões de equinos do mundo, com participação superior a 40% nesse mercado, à frente de outras potências nessa prática, como Argentina e Estados Unidos", complementa.

Mestre em clínica e cirurgia veterinária pela Universidade Federal de Minas Gerais (UFMG), ela informa que a transferência de embriões começou a ser praticada no país em meados da década de 1980. Hoje, é utilizada por criadores de várias raças, como quarto-de-milha, mangalarga marchador e, mais recentemente, crioulo, entre outras.



DIVULGAÇÃO/TEXTO ASSESSORIA

Mercado promissor: equinocultura movimenta mais de R\$ 16 bilhões por ano no país

"Essa técnica é importante para o contínuo melhoramento genético das raças equinas. Contudo, não é possível transferir o embrião para qualquer animal. A égua receptora deve ter o organismo previamente preparado para a gestação", ressalta a especialista da Ceva Saúde Animal. O período pré-transferência en-

volve a sincronização da ovulação das fêmeas envolvidas. O bom resultado dessa etapa é essencial para garantir a eficácia da transferência de embriões. O uso do hormônio gonadotrofina coriônica humana (hCG, na sigla em inglês) é um recurso importante para o sucesso da técnica.

O HORMÔNIO

O hCG é consagrado na reprodução equina, além de ser mais efetivo em comparação à deslorelina e outros análogos ao hormônio liberador de gonadotropina (GnRH). Além disso, tem resultados excelentes na inseminação da égua doadora.

"A Ceva está colocando à disposição dos médicos veterinários Fertcor, composto de hCG. O produto tem fácil aplicação e age com segurança na ovulação das éguas de 36 a 42 horas, ao contrário de outros métodos que, em geral, atuam 42 horas após o uso. Essa redução no tempo é essencial para que o veterinário não perca o momento exato de inseminar", diz Baity.

Fertcor é um importante aliado da transferência de embriões de fêmeas. "É a certeza de retorno econômico para o criador com segurança para os animais com o uso de produto registrado no Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa)", explica a gerente de produtos para equinos da Ceva. "Investimos em tecnologias para os criadores terem à disposição novas soluções que garantam o sucesso dos procedimentos sem prejudicar a saúde dos equinos".

Irrigamais, linha completa
para irrigação.

Para todas as necessidades,
para todos os produtores.

site: www.irrigamais.net

Tel: (19) 3671-1133

Email: irrigamaisnet@gmail.com

Rodovia Sp 215, Km 237,5 - B. Industrial,
- Casa Branca - Sp



Nova cultivar de batata se destaca na safra de Vargem Grande do Sul

Colhendo bons resultados no campo, o agricultor Geraldo Canela investiu na BRS F63 (Camila) pelo terceiro ano consecutivo e não se arrepende

FOTOS/JORNAL DO PRODUTOR



Geraldo Canela é o precursor na produção de BRS F63 (Camila) na região



Vendas: variedade de batata tem tido aceitação excelente no mercado

A cultivar de batata BRS F63 (Camila) tem conquistado o mercado e chamado cada vez mais a atenção dos agricultores de Vargem Grande do Sul (SP). O município é conhecido pela sua produção – o que até lhe rendeu o apelido de “terra da batata” – e se encontra no ápice da safra nesta época do ano e as expectativas positivas.

Animado com a produção, o agricultor Geraldo Canela, 61 anos, investiu na BRS F63 (Camila) pelo terceiro ano consecutivo e não se arrepende. Assim que conheceu a cultivar, ele acreditou na nova variedade, plantou, gostou e, desde então, tem colhido os bons resultados.

No primeiro ano, o produtor adquiriu 100 das 150 caixas que haviam

disponíveis do tubérculo. Tanta qualidade e boa aceitação no mercado lhe chamaram atenção, fazendo com que comprasse 1.000 caixas ano passado. “Ela tem boa qualidade. Até agora não tivemos problema algum”, disse.

Desenvolvida pelo Programa de Melhoramento Genético de Batata da Embrapa (Empresa Brasileira de

Pesquisa Agropecuária), a variedade se originou do cruzamento C1750-15-95 x C1883-22-97 efetuado em 2004. Foi testada e selecionada com base na sua aparência, rendimento e peso específico de tubérculos e hoje está entre os destaques da Agrosem (Sociedade Cooperativa União Agrícola Canoinhas), que obteve a licença para a comercialização.

TERRA TRATORES
Oficina Mecânica de Tratores e Máquinas Agrícolas

Email: lupercio.dutra@gmail.com | Fone: (19) 3671-2499
Cel: (19) 99285-0510 Vivo | (19) 992542021 Claro
RUA JOSÉ SORIANO, 290 - B. INDUSTRIAL - CASA BRANCA - SP

SOPRADORES STIHL
Praticidade para limpar suas folhas.

S. J. DO RIO PARDO
(19) 3608-2665
S. S. DA GRAMA
(19) 3646-1705

STIHL **FROZONI**

CALAGEM

Altera o pH do solo

Fornecimento de nutrientes como cálcio e magnésio

Atua nas primeiras camadas do solo

Elimina acidez, aumenta a disponibilidade de Ca e Mg na CTC e melhora o aproveitamento de nutrientes.

Representação Comercial



RC TÉCNICO
MARCOS CHIARATTO
19 99890-6975

Oxyfertil® numa só aplicação faz tudo o que o calcário e gesso fazem, (faz em profundidade). Menor custo e maior produtividade.



GESSAGEM

Não altera o pH do solo

Fornecimento de nutrientes como cálcio e enxofre

Atua em camadas mais profundas do solo

Reduz o alumínio.

Variedade apresenta boa aceitação no mercado

Pele mais lisa, durabilidade e sabor diferenciado estão entre os atrativos da BRS F63 (Camila)



Gransafra: beneficiamento de batata segue a todo vapor



Produção: caminhões são carregados com a BRS F63 (Camila)

Um dos diferenciais da cultivar é sua produtividade. Neste ano, Geraldo plantou 45 hectares só da BRS F63 (Camila) e o resultado foi excelente. Segundo o agricultor, o rendimento é de 800 sacos por hectare e a expectativa é positiva para o futuro. "Año que vem teremos mais sementes e será capaz de plantar uns 100 hectares", afirmou.

De acordo com ele, a variedade é de fácil cultivo. "Tem que pe-

gar o jeito de plantar", contou. Além disso, a BRS F63 (Camila) é imune ao vírus do Mosaico, o que garante uma economia a mais ao produtor. Outra característica dela é a precocidade, pois produz tubérculos de tamanho comercial com maior rapidez e maior quantidade em comparação as outras batatas.

MERCADO

Geraldo é sócio proprietário da

cerealista Gransafra, situada às margens da rodovia SP-215, que liga Vargem à Casa Branca (SP). Com a safra, o movimento na empresa é intenso e a BRS F63 (Camila) acaba se destacando. Com excelente aceitação no mercado, o produtor revela que conseguiu comercializar a cultivar por R\$ 10 a mais em comparação às demais variedades de batatas. "Ela é mais lisa. É melhor de

pele", destacou.

Devido a esta característica, a BRS F63 (Camila) demora para perder o brilho no mercado. Além disso, a cultivar também tem como um dos pontos fortes a durabilidade, pois leva mais tempo para perder a rigidez. A variedade ainda apresenta um sabor diferenciado, possibilitando que seja preparada de diversas formas para o consumo.

Todo o Produtor Rural merece o apoio e um plano perfeito para colher a melhor safra. A Sicredi União PR/SP tem os dois.

Plano Safra 2020/2021

Produtor Rural, chegou a época de pensar em Custeio, Investimento, Industrialização e Comercialização.



Além do Plano Safra, você tem o apoio do Sicredi como um parceiro de verdade, que entende do assunto e mostra caminhos seguros.

Os recursos do Plano Safra já estão disponíveis em nossas agências. Converse com seu gerente. Acesse o site: www.sicrediuniao.coop.br e baixe nossa cartilha detalhada do Plano Safra.

COPEAGRO

MAQUINAS - IMPLEMENTOS - PEÇAS AGRICOLAS

KREBS

Carretéis Pivôs

ACESSÓRIOS DE IRRIGAÇÃO POR GOTEJAMENTO E MICROASPERÇÃO - TUBOS E CONEXÕES

AMANCO **TIGRE**

AV: WALTER TATONI, N° 618 - (19) 3641-2028 - 98155-5562

C.C. LONGUINI **GRUPO IRMÃOS LONGUINI**

Comércio de Combustíveis Longuini

Óleo Diesel à granel entregue à preço de atacado na sua propriedade rural ou empresa.

ROD SP 215, KM 36, CHACARA PRIMAVERA, VARGEM GRANDE DO SUL, SP
Tel: (19) 3641-1418

Procura pela BRS F63 (Camila) cresce entre os produtores

“Este ano já faltou semente. Nós não estávamos preparados para esta aceitação”, conta João Rigamonte

João Rigamonte Belmar é integrante da Agrosem e representante da BRS F63 (Camila) na região. Empolgado com a boa aceitação da cultivar entre os produtores, ele relata o minucioso trabalho que foi desenvolvido para introduzi-la no mercado. Foram cinco anos de testes realizados, onde foram observadas todas suas características e analisada a melhor época para plantio. “Quando a gente descobre uma variedade diferente, leva-se tempo, pois temos que plantar no inverno, no verão e em épocas intermediárias – como nos meses de janeiro, fevereiro e março”, explicou. “Isto é necessário porque nem todo o material vai bem em determinadas épocas do ano. A BRS F63 (Camila) é recomendada plantar no inverno ou temperaturas intermediárias”, comentou o representante da cultivar.

Neste terceiro ano trabalhando com a variedade em Vargem Grande do Sul, João destaca que a aceitação entre os produtores locais tem sido surpreendente. “Este ano já faltou semente e estou prevendo que vai faltar ano que vem. Nós não estávamos preparados para esta aceitação. Foram 20 mil caixas esse ano e faltou”, revelou. “Nós começamos a produzir o mínimo, aí veio a

explosão de vendas e a Embrapa não estava preparada, pois nunca pensaram que iria vender tanto assim. Foi uma surpresa!”, completou entusiasmado.

E qualidades é que não faltam para explicar o motivo de tamanha procura. “A BRS F63 (Camila) é altamente produtiva, tem formato, é precoce, tem pele diferenciada, aguenta na gôndola e vende tanto para a indústria, como para o mercado fresco”, frisou.

DEGUSTAÇÃO

Desde o ano passado, João planejava realizar um evento para degustação da BRS F63 (Camila). Contudo, devido a pandemia do novo coronavírus, isto não foi possível nesta safra e foi adiado para 2021. Nutrindo expectativas positivas, ele revela que a ideia é realizar uma degustação, preparando a batata de diferentes formas, para apresentar ao público o bom paladar que a variedade possui.



BRS F63 (Camila): variedade tem despertado o interesse dos bataticultores de Vargem Grande do Sul

FAÇA SEU PROJETO CONOSCO!

PROJETOS SOB MEDIDA PARA GARANTIR SUA PRODUTIVIDADE

INSTALAÇÃO E ASSISTÊNCIA TÉCNICA

CONDIÇÕES ESPECIAIS DE PAGAMENTO



BAUER-BR.COM



Av. Virgílio Forlin, 230 - Jd. Primavera | Vargem Grande do Sul (SP)

Fones: (19) 3641-5756 | (19) 98143-5960 | (19) 99853-8259

BRS 763 (Camila) - Satisfação garantida para o produtor e o consumidor

A BRS F63 (Camila) é uma cultivar de batata para mercado fresco e apresenta uma boa culinária, além de ser resistente ao vírus Y. Foi desenvolvida pelo Programa de Melhoramento Genético de Batata da Embrapa (Empresa Brasileira de Pesquisa Agropecuária) e originou-se do cruzamento C1750-15-95 x C1883-22-97 efetuado em 2004. Foi testada e selecionada com base na sua aparência, rendimento e peso específico de tubérculos.



O cultivar possui um ciclo vegetativo médio e bom aspecto vegetativo, elevado potencial produtivo de tubérculos comerciais, período de dormência médio, moderadamente suscetível a requeima e à pinta-preta, extremamente resistente ao vírus Y da batata (PVY), baixa suscetibilidade a desordens fisiológicas nos tubérculos, exceto quando cultivada sob condições de temperaturas mais elevadas. Sua resistência extrema ao PVY permite maior número de gerações de multiplicação de semente, a tornando mais barata e com melhor qualidade que outras cultivares.

Seu teor médio de matéria seca possibilita vida de prateleira mais longa no mercado e no armazenamento de sementes. A Camila é preferencialmente indicada para as regiões produtoras do sul do país. Já nas regiões sudeste, centro-oeste e nordeste não é recomendável realizar o seu plantio fora das épocas mais frias.



A cultivar tem teor médio de matéria seca nos tubérculos, o que permite maior versatilidade na culinária. Com textura firme na cocção e sabor característico, ela é adequada inclusive para a cozinha gourmet na preparação de saladas e pratos afins.



Mais informações:

João Rigamonte Belmar
Integrante da AGROSEM e representante
da BRS F63 (Camila)
Contato: (19) 99775-5642

Renault
DUSTER OROCH
DESCONTOS DE ATÉ
15,5%

**DESCONTOS
VENDA DIRETA
CNPJ**

Renault
MASTER CHASSI
DESCONTO
A PARTIR DE **18%**

Tel: 19 9 9717.5381 **São João da Boa Vista**

www.hazul.com.br Av. Doutor João Batista de Almeida Barbosa, 80



HAZUL



Condições válidas até 31/08/2020 ou enquanto durar o estoque exclusivas para Venda Direta CNPJ. Duster Oroch 1.6 Express 2019/2020 MT com descontos de 15,5% na cor branca sólida. Master Chassi com descontos a partir de 18% na cor branca sólida. Crédito sujeito a aprovação. Imagens ilustrativas.



No trânsito, dê sentido à vida.

Cooxupé registra aumento na qualidade do café da safra 2020

Lotes recebidos são de café de bebida excepcional, sendo 89% de fine cup e 8% de good cup

A Cooxupé (Cooperativa Regional de Cafeicultores em Guaxupé) constatou um aumento na qualidade do café proveniente do período de colheita da safra 2020, que já passou pouco mais de 35% em relação à produção dos cooperados. Os lotes classificados até o momento indicam que a qualidade da safra brasileira, e dos cooperados em particular, será muito boa, atendendo às exigências do mercado. A proporção classificada pelos laboratórios da cooperativa representa um crescimento de 18% em relação ao volume com a mesma qualidade registrado durante a safra anterior.

De acordo com o presidente da Cooxupé, Carlos Augusto Rodrigues de Melo, o padrão de qualidade do café é definido pelos laboratórios de classificação por meio de um processo de análise física e sensorial, que estipula as características e atributos de cada lote de café. "Os processos de classificação e degustação visam avaliar cada lote de café, quanto ao aspecto, percentual de catação, impurezas, umidade e, principalmente, a bebida. Com os padrões atendemos aos diferentes clientes para formação de seus blends, de acordo com as necessidades e exigências dos consumidores pelo mundo todo", explica Melo.

O coordenador de Desenvolvimento Técnico da Cooxupé, Eduardo Renê da Cruz, afirma que o aumento na qualidade do café produzido é um



REPRODUÇÃO/INTERNET

Café: lotes classificados indicam que a qualidade da safra será muito boa

reflexo das condições climáticas e do empenho dos cooperados em adotar as boas práticas de pós-colheita visando produzir lotes de cafés especiais. "Tivemos um período de florada muito uniforme, na fase de granação ocorreu um período de chuva bem expressivo e agora está com um clima seco que ajuda bastante na fase de colheita. Nos últimos anos, os cooperados investiram muito em construção de terreiros, lavadores, descascadores e secadores. Além disso, a dedicação dos produtores em relação aos cuidados necessários no manejo para a produção de cafés finos está dando resultado e com estas ações todas buscando cada vez mais qualidade, estamos recebendo lotes com até 88 pontos", afirma Cruz.

ESPECIALÍSSIMO

Os cafés classificados como especiais terão a oportunidade de participar do Especialíssimo, o programa da Cooxupé que incentiva os cooperados à produção de cafés especiais e premia os 50 melhores lotes (35 de Natural e 15 de Cereja Descascado). Participam da seleção os cafés avaliados acima de 83 pontos, concorrendo à premiação em dinheiro e à oportunidade de integrar o blend do Café Safra Especial 2020, edição limitada da cooperativa lançada sempre ao final do ano. Neste ano, o programa terá uma premiação geral acima de R\$ 220 mil. O cooperado produtor do lote campeão receberá R\$ 25 mil.

CLASSIFICAÇÃO DE QUALIDADE

Para a realização do trabalho de classificação, a Cooxupé mantém os laboratórios em Guaxupé e Monte Carmelo, que são responsáveis pela manutenção do padrão e da qualidade do café produzido pelos mais de 15 mil cooperados. Em média, as unidades recebem cerca de 1.500 amostras por dia, o que equivalem a 100 mil sacas de café. Visando manter os trabalhos, os laboratórios de classificação passaram por adaptações seguindo os protocolos de boas práticas e adotando as medidas preventivas para garantir a segurança dos colaboradores no período da pandemia da Covid-19. Vale lembrar que todos os lotes a serem classificados são identificados apenas por um código de barras, garantindo a imparcialidade no momento da avaliação.

NÚMEROS

Neste ano, a Cooxupé espera receber um total de 7,1 milhões de sacas de café tipo arábica, dentre as quais 5,6 milhões devem ser somente dos cooperados. A produção estimada dos associados – no Sul e Cerrado de Minas Gerais e média mogiana do estado de São Paulo – é de 10,3 milhões de sacas. A Cooxupé também espera embarcar 5,9 milhões de sacas, das quais perto de 5 mi correspondem às exportações.



INTERNET AO SEU ALCANCE



(19) 3631-7875

(19) 99158-0888

Rua Floriano Peixoto, 11 – Sala 1
Centro - São João da Boa Vista - SP

Sindicato Rural e Senar doam 10 mil máscaras para a Prefeitura de Aguai

DIVULGAÇÃO/PREFEITURA DE AGUAÍ

O Sindicato Rural de Aguai e o Serviço Nacional de Aprendizagem Rural (Senar) destinaram 10 mil máscaras faciais para a prefeitura local. Os itens foram entregues na sexta-feira (10) para o uso dos profissionais de saúde do município no enfrentamento da pandemia do novo coronavírus.

O prefeito Alexandre Araújo recebeu as doações no gabinete, que foram entregues pelo presidente do Sindicato Rural de Aguai, o engenheiro agrônomo José Eduardo de Paula Alonso, e pela coordenadora do Senar Daniela Garção Segeren, os quais estiveram acompanhados da secretária municipal de

Desenvolvimento Social e Família Catarina Maria de Wit Segeren.

As entidades realizaram o projeto chamado Organização Comunitária Rural Paulista contra o Novo Coronavírus. "O objetivo foi confeccionar máscaras para serem doadas em apoio à prevenção a Covid-19. A unidade de Aguai então contou com a parceria de voluntários que confeccionaram as máscaras, feitas de TNT (tecido não tecido), para que sejam utilizadas de forma descartável. Todo o trabalho foi supervisionado por um instrutor do Senar. "A Prefeitura de Aguai agradece às doações, que serão muito úteis neste período de pandemia



Doação: máscaras foram entregues no dia 10 de junho no gabinete municipal

que todo o mundo enfrenta", destacou a administração municipal.

Projeto doa 24 mil máscaras a entidades assistenciais de São João da Boa Vista e ao Fundo Social de Solidariedade de Águas da Prata

DIVULGAÇÃO/SINDICATO RURAL DE SÃO JOÃO



A Organização Comunitária Rural Paulista contra o Novo Coronavírus também já doou 24 mil máscaras a cinco entidades assistenciais de São João da Boa Vista e ao Fundo Social de Solidariedade de Águas da Prata. Toda a confecção dos acessórios envolve sete voluntários e a realização é da Federação da Agricultura e Pecuária do Estado de São Paulo/Serviço Nacional de Aprendizagem Rural (Faesp/Se-

Produção: voluntários participam da confecção dos acessórios para a doação

nar-SP) em parceria com o Sindicato Rural de São João da Boa Vista.

Na primeira etapa do projeto, desenvolvido pela coordenadoria da ação em abril, foram confeccionadas 12 mil máscaras em TNT e que foram doadas ao Asilo São Vicente de Paulo, ao Lar Vicentino São José e Centro de Convivência do Idoso Dona Beloca. Na segunda etapa do projeto foram entregues mais 12 mil máscaras, as quais foram destinadas ao Centro Dia do Idoso (CDI) Orlando Fanelli - "Teté", à Casa de Apoio ao Menor Irmã Dulce (Camid) e ao Fundo de Solidariedade de Águas da Prata.

LINHA AGRÍCOLA
ATENDEMOS TODA A REGIÃO
PNEUS PARA
TRATORES • MÁQUINAS • CAMINHÕES

Temos encerados, cordas, macacos e muito mais

MANO PNEUS
 Mais de 20 anos de tradição e qualidade

Rua Antônio Reis de Oliveira, 47
 Jardim São José - Vargem Grande do Sul - SP
 Telefax: (19) 3641-4545

MISTURADOR DE ADUBO
 FERTIPLANTA IND. E COMÉRCIO DE FERTILIZANTES LTDA

Elaboramos vários tipos de fórmulas para plantio: Milho, Soja, Batata, Laranja, Feijão, etc, e também de acordo com análise de solo.

SÍTIO SÃO CAMILO - ZONA RURAL - VARGEM GDE. DO SUL
 FONES: (19) 3641-1814 / 3641-2485 / 99653-0705
 EMAIL: FERTIPLANTA@FERTIPLANTA.COM.BR

FORD RANGER
 XLS 4x2 DIESEL AUT.

De R\$ 144.190,00 por
R\$ 137.702,
 à vista

5 ANOS GARANTIA **RAÇA FORTE**

PARA PRODUTOR RURAL OU CNPJ.

Promoção válida até 31/08/2020 ou enquanto durar o estoque. RANGER XLS (J100) Cabine Dupla 2.2 Diesel 4x2 AT, cor sólida Vermelho Bari, a partir de R\$137.702,00 à vista na modalidade Venda Direta Produtor Rural ou CNPJ. Imagens ilustrativas. Crédito sujeito a aprovação.

DIVEMFORD.COM.BR **SÃO JOÃO DA BOA VISTA** **MOGI MIRIM** **ITAPIRA**
 Av. Dr. Durval Nicolau, 1114 R. Padre Roque, 2855 Av. Castro Alves, 220
 19 3635.2000 19 9 9652.4968 19 3814.5000 19 9 9762.2819 19 3863.1000 19 9 9764.6938

No trânsito, dê sentido à vida.

Divem Ford

• Seguro Agrícola

- Animais: Bovinos e Equinos
- RE Equipamentos Agrícolas
- Seguro Saúde
- Vida

- Auto
- Residencial
- Empresarial
- Consórcio
- Financiamento



Sua tranquilidade é o nosso compromisso.

RICARDO SANTANA

(19) 99620-7083

(19) 99437-9240

(19) 3056-6604

(19) 98137-5756

Plantação de girassol vira ponto turístico em Casa Branca

Situada na rodovia SP-215, florada da Fazenda Quatro Mil Réis atraiu visitantes de toda a região

WESLEN MÁXIMO/ RÁDIO DIFUSORA

O girassol é a matéria-prima para a produção de diversos produtos. Com essa planta é possível fazer óleo de cozinha, remédios, ingredientes para vinho e muitos outros produtos. Mas, além de todas essas utilidades, a beleza desta flor é um atrativo a parte. Na Fazenda Quatro Mil Réis, em Casa Branca, uma plantação de girassol tem chamado atenção de muitas pessoas. Situada às margens da rodovia SP-215, a propriedade se transformou em um verdadeiro ponto turístico, atraindo visitantes de toda a região. Crianças, jovens e adultos ficaram maravilhados com as flores e não pouparam fotos para registrar este espetáculo da natureza. E o maior 'termômetro' disso pôde ser conferido nas redes sociais, que ficaram lotadas de fotos dos visitantes na plantação. T tamanha a repercussão rendeu até mesmo matéria na Rádio Difusora AM 720.

Em entrevista à emissora, o casal Marcus Orfei Dias e Nuria Souza aguarda com ansiedade a chegada do pequeno filho Téó. Inspirados pela beleza do local, eles decidiram eternizar esse momento de gravidez com um álbum de fotografias em meio aos girassóis. "Gosto muito de girassol, é muito bonito e traz uma sensação de alegria", revela a espo-



Espectáculo da natureza: plantação de girassol encanta e atrai pessoas de toda região

sa. De acordo com o marido, eles procuraram por outras plantações, mas não encontraram. "A gente gosta bastante. A gente até tentou ir a outros lugares, mas nunca tinha", comenta. "Aqui é um lugar bastante bonito. Vale a pena", destaca Marcus. Surpresa com a grande repercus-

são, a caseira da fazenda, Luciana da Silva, afirma que não esperava tantas pessoas visitando a plantação. "Veio gente de tudo quanto é lugar: Tapiratiba, Santa Cruz das Palmeiras, Espírito Santo do Pinhal e de toda a região. É muito bonito ver o quanto as pessoas gostam de girassol", relata.

A PROPRIEDADE

Conforme apurado, a plantação é particular, porém, os proprietários deixam fazer fotografias desde que os visitantes não estraguem os girassóis. A Fazenda Quatro Mil Réis fica na SP-215, rodovia que liga Casa Branca a Vargem Grande do Sul, próxima a base da Renovias.



**CREDIBILIDADE E CONFIANÇA
NA COMPRA E ARMAZENAGEM
DO SEU MILHO, SOJA E SORGO.**



**NOVA
SAFRA**

NOVA SAFRA
COMÉRCIO DE CEREAIS LTDA

CASA BRANCA - SP
Rod. Casa Branca - Mococa
Distrito Industrial - Cx. Postal 07
Fone/Fax: (19) 3671-1457

SANTA CRUZ DAS PALMEIRAS - SP
Rod. Padre Donizete - Km 261
(Coopercitrus)
Fone/Fax: (19) 3672-1438